

## BUSINESSPLAN

### Die Sachlage

Unser Kunde ist eine spanische Baumaterialienfirma, die in der Region Midi-Pyrénées eine Filiale mit Produktionsstätte eröffnen möchte. Ziel der Firma ist es, ihre Aktivitäten im Südwesten Frankreichs auszubauen und ihre katalonischen Kunden zu versorgen.

Die Finanzierung soll über Eigenkapital und Bankdarlehen erfolgen. Die geplante Niederlassung befindet sich in einer städtischen Entwicklungszone und unser Kunde möchte den zuständigen Behörden einen Subventionsantrag unterbreiten.

### Unser Vorgehen

Unsere ersten Besprechungen mit den spanischen Direktoren hatten zum Ziel unseren Auftrag zur Überprüfung und Erstellung der Finanzlage zu klären. Schnell erwies sich die Notwendigkeit einen mittelfristigen Businessplan zu erstellen. Dieser musste detailliert genug sein, um den Finanzierungsanträgen der Banken zu entsprechen. Ferner diente ein solcher Businessplan dazu, die Beständigkeit des Projektes den Behörden gegenüber zu verdeutlichen.

Auf der Grundlage eines ersten, vom Kunden ausgearbeiteten Projektes, haben wir:

- die Unternehmensführung über die verschiedenen Hypothesen zum Betrieb, zur Investition und zur Finanzierung vernommen
- diese Hypothesen in unser Modell integriert und um die steuerlichen und sozialen Realitäten Frankreichs korrigiert
- Empfindlichkeitsanalysen unseres Modells erstellt, vor allem um den Einfluss von Schwankungen der Haupthypothesen zu messen
- Einen Businessplan erstellt, der die detaillierten Betriebs-, Bilanz- und Finanzprognosen über 3 Jahre beinhaltet.

### Unser Ergebnis

Es galt, unseren Kunden bei einer heiklen Aufgabe zu unterstützen: mittelfristige Prognosen absichern um sein Entwicklungsprojekt zu bestätigen und ihm gleichzeitig ein Produkt liefern, das den Anforderungen der Kreditanstalten und der Behörden entspricht.

Unsere Ratgeberrolle hat die Glaubwürdigkeit des Projektes untermauert und entscheidend zum Erfolg der Finanzierungssuche und der Projektverwirklichung beigetragen.

Eine Filiale gründen, neue Aufgabenbereiche erschliessen, eine Niederlassung einrichten, sind Hauptereignisse im Leben eines Unternehmens, die von der finanziellen und buchhalterischen Seite her genau und umfassend geplant sein wollen.

Die Experten der **SOPYREC** sind da um Sie zu unterstützen und zu beraten damit Ihr Projekt ein Erfolg wird.

#### **SOPYREC**

32, rue des Cosmonautes – ZI du Palays  
BP 34171 - 31031 Toulouse  
Cedex 4  
France  
Tel. : +33 (0)5 62 16 13 63  
Fax : +33 (0)5 62 16 13 62  
[conseil@sopyrec.com](mailto:conseil@sopyrec.com)