

BUDGET - PREVISIONS

Le Contexte

Notre client est une société espagnole de matériaux de constructions désireuse d'ouvrir une filiale en Midi-Pyrénées avec un site de production, afin de se développer sur le Sud-Ouest de Barcelone et servir ses clients de Catalogne.

Le financement de cette opération sera effectué par emprunt bancaire ; par ailleurs, s'implantant dans une zone en développement, notre client souhaite présenter un dossier auprès des collectivités locales afin d'obtenir des subventions.

Notre Approche

Après avoir rencontré les dirigeants espagnols, nous avons établi avec eux la nécessité, en plus de la mission de révision et établissement des états financiers, de préparer un business plan à moyen terme suffisamment détaillé afin de soutenir les demandes de financement auprès des banques, et de démontrer aux collectivités locales la pérennité du projet.

Sur la base d'un premier projet préparé par la société, nous avons :

- interrogé les dirigeants sur les hypothèses d'exploitation, d'investissement et de financement retenues ;
- intégré dans notre modèle ces hypothèses, corrigées des réalités fiscales et sociales françaises ;
- réalisé des analyses de sensibilité du modèle, notamment afin de mesurer l'impact de variation des hypothèses clés ; et
- délivré un business plan présentant en détail les prévisions d'exploitation, de bilan et de flux de trésorerie sur une période de 3 ans.

Le Résultat

Notre rôle a consisté à assister notre client dans un exercice délicat : fiabiliser des prévisions à moyen terme pour valider son projet de développement, tout en lui délivrant un produit satisfaisant aux exigences de détails des établissements de crédit et des collectivités locales.

Notre rôle de conseil a permis de donner un gage supplémentaire à la crédibilité du projet et contribuer au succès de la recherche de financements et de réalisation du projet.

Implanter une filiale, développer une nouvelle activité, créer sa société, ces phases cruciales du développement d'une entreprise ne peuvent réussir que si elles sont correctement préparées et appréhendées.

Les experts de la **SOPYREC** sont là pour vous accompagner, conseiller, dans la définition et l'établissement de votre business plan.

SOPYREC

13 rue Villet - ZI du Palays
BP 34171 - 31031 Toulouse
Cedex 4 FRANCE

Tel. : +33 (0)5 62 16 13 63

Fax : +33 (0)5 62 16 13 62

conseil@sopyrec.com